

TURISMO

Tecnico superiore in Sviluppo e Promozione Turistica del Territorio

PROFILO PROFESSIONALE

Corsi Area

Il corso è volto a formare tecnici esperti in **promozione e gestione della destinazione turistica**, intesa come insieme di esperienze e servizi capaci di attirare visitatori. Grazie a un mix di competenze in **marketing territoriale**, **digital marketing e gestione delle relazioni con gli stakeholder**, i partecipanti impareranno a valorizzare il territorio, attrarre flussi turistici e favorire la crescita sostenibile e l'innovazione nel turismo.

ARTICOLAZIONE DEL PERCORSO

Durata: Corso gratuito biennale (1800/2000 ore tra formazione e tirocinio di cui più dell' 80% in laboratorio o aziende)

Impegno: 30-35 ore settimanali in aula, fino a 40 ore settimanali in tirocinio

Frequenza: Obbligatoria per l'80% del monte orario

TITOLO DI STUDIO CONSEGUITO

Diploma di Istruzione Terziaria di V livello EQF rilasciato dal Ministero dell'Istruzione.

SEDE PERUGIA



TITOLO DI ACCESSO

Diploma di Scuola Secondaria di Secondo Grado o Diploma IFTS.

DURATA

1800/2000 ore distribuite in 2 anni di cui 800 di tirocinio aziendale

METODOLOGIA DIDATTICA

Docenti che provengono dalle imprese e tirocini in azienda. Metodologia didattica applicativa e laboratoriale.

SERVIZIO PLACEMENT

Un'azione personalizzata e continuativa con elevate percentuali di assunzione

	UNITA' FORMATIVA	ORE
PARTE TRASVERSALE	ECONOMIA E ORGANIZZAZIONE AZIENDALE ELEMENTI DI ECONOMIA DEL TURISMO PROGRAMMAZIONE, CONTROLLO E GESTIONE DELLA PRODUZIONE INGLESE INFORMATICA SVILUPPO DELLE SOFT SKILLS, DALLA COMUNICAZIONE EFFICACE ALLA GESTIO EMOZIONI SICUREZZA - ANTINCENDIO - PRIMO SOCCORSO ELEMENTI DI DIRITTO SALES & MARKETING	NE DELLI
PARTE SPECIALISTICA	INGLESE PER LE RELAZIONI PROFESSIONALI NEL TURISMO STORIA DEL TURISMO GEOGRAFIA ECONOMICA E TURISTICA IL BRAND MADE IN ITALY NEL MONDO REVENUE E YIELD MANAGEMENT PER ALBERGHI E STRUTTURE RICETTIV GESTIONE EVENTI PER LA PROMOZIONE IN AMBITO TURISTICO GESTIONE DEI RAPPORTI CON TOUR OPERATOR E AGENZIE DI VIAGGIO GESTIONE DELLE DMO MARKETING TERRITORIALE E TURISTICO MARKETING E COMUNICAZIONE TURISTICA DIGITAL MARKETING E SOCIAL MEDIA PER IL TURISMO CONTRATTAZIONE, NEGOZIAZIONE E MARKETING B2B NEL TURISMO TECNOLOGIE DIGITALI APPLICATE AL TURISMO WEB MARKETING IL SISTEMA TURISTICO REGIONALE STATISTICA INNOVAZIONE E SHARING ECONOMY NEL SETTORE TURISTICO LEGISLAZIONE DEL TURISMO	E
TOTALE FORMAZIONI	E AULA E LABORATORIO	1000
TIROCINIO IN AZIENDA		800

COSA SA FARE

TOTALE

- Pianificazione e gestione di strategie di marketing territoriale (analisi dei dati, dei trend attuali e futuri del mercato turistico e della concorrenza)
- Progettazione e gestione di eventi turistici
- Gestione delle strutture ricettive e dei servizi turistici
- Utilizzo di strumenti digitali per la promozione turistica (social network, campagne di web advertising, siti web, e-commerce, booking engine, CRM, ecc)



1800